

Forum de l'Eau et de l'Environnement du Mono- Journées d'échanges techniques-Aného, du 1er au 3 décembre 2025

Thématique : Assainissement

Titre de la session : « Financer l'assainissement individuel et communautaire : retours d'expériences sur des approches développées au Togo et au Bénin »

Animateur : Philippe Mouton (pS-Eau)

Intervenant
Nom Prénom : Amidou SANI
Organisation : DHAB
Pays : Togo

Intervenant
Nom Prénom : Mathieu DAKPE
Organisation : Mairie d'Aplahoué
Pays : Bénin

Intervenant
Nom Prénom : Aline KOMI, Michel EBRI
Organisation : PADIE
Pays : Togo

Intervenant
Nom Prénom : Michel FAMBO, Azarias HOUNDJO
Organisation : SEVES
Pays : Togo

MISE EN ŒUVRE DE L'INITIATIVE SANDAL AU TOGO : INNOVATION CRÉDIT LATRINE DANS 17 COMMUNES



DIRECTION DE L'HYGIÉNE ET D'ASSAINISSEMENT DE BASE(DHAB)

Aného le 1^{er} décembre 2025

Présenté Par Amidou SANI
Chef Division Assainissement de base
Coordonnateur du Togo San DAL 90090310

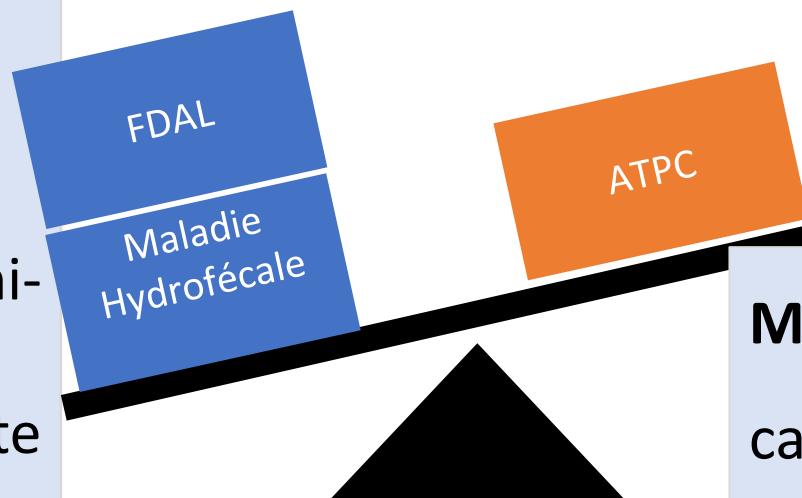


CONTEXTE (1/2)

1

Togo: 43,5% des ménages utilisent des installations sanitaires améliorées (JMP, 2023)

- 19,4% en milieu rural
- 78,3% en milieux semi-urbain et urbain.
- 42,6% FDAL préoccupante (63,4% en milieu rural , 12,6% en milieu urbain)



2

Conséquence: impact négatif sur la santé de la population et surtout des enfants

3

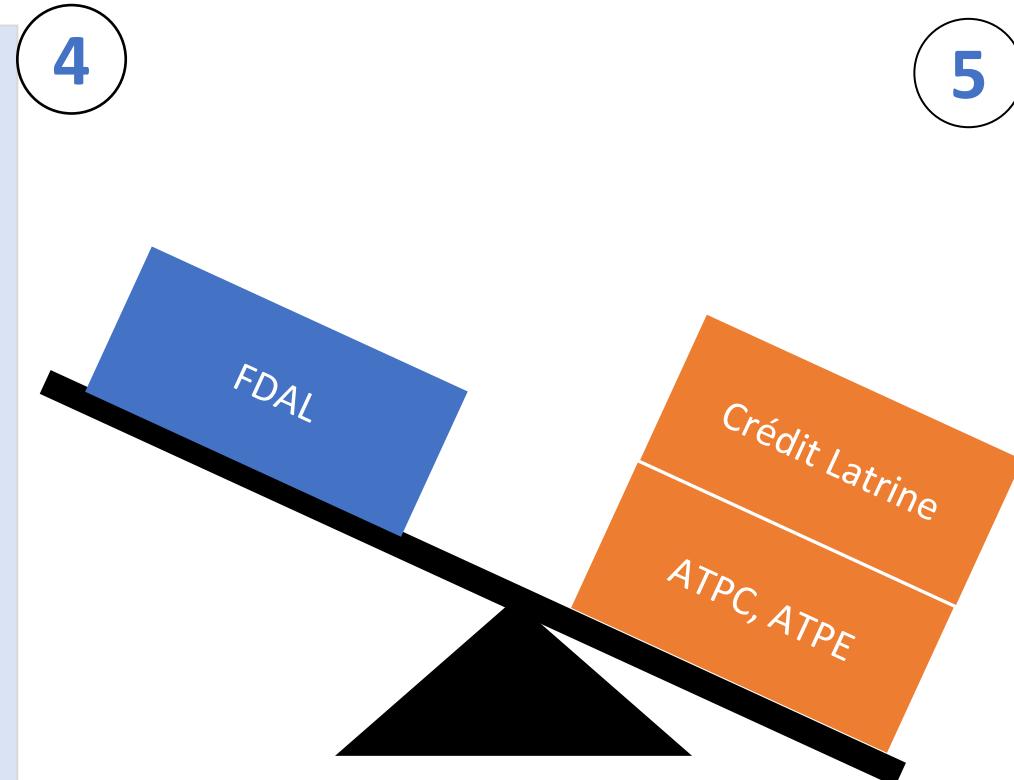
Maladies hydro-fécales, 2^{ème} cause de consultation externe (morbilité 9,1%) figure parmi les 10 premières causes de morbidité des enfants de moins de 5 ans (DIS, 2015)

Depuis 2013 dans 19 districts pour l'ATPC Classique et depuis 2020 crédit latrines dans 17 communes des 19 districts



CONTEXTE (2/2)

Epidémies récurrentes de choléra : 2012 à 2025, respectivement 74 cas avec 1 décès, 168 cas avec 7 décès, 262 cas avec 11 décès et 35 cas avec 1 décès (PNDS 2017-2022)



5 Soucieux d'inverser les tendances actuelles, la lutte contre ces maladies et les causes sous-jacentes est une priorité sanitaire

« Initiative TOGO SANDAL » à l'horizon 2030, par la promotion des approches innovantes notamment l'ATPC, l'ATPE et marketing de l'assainissement, le crédit latrine dans 17 communes/117

6

OBJECTIFS/VISION/FINALITE DE L'INITIATIVE TOGO SANDAL (1/2)

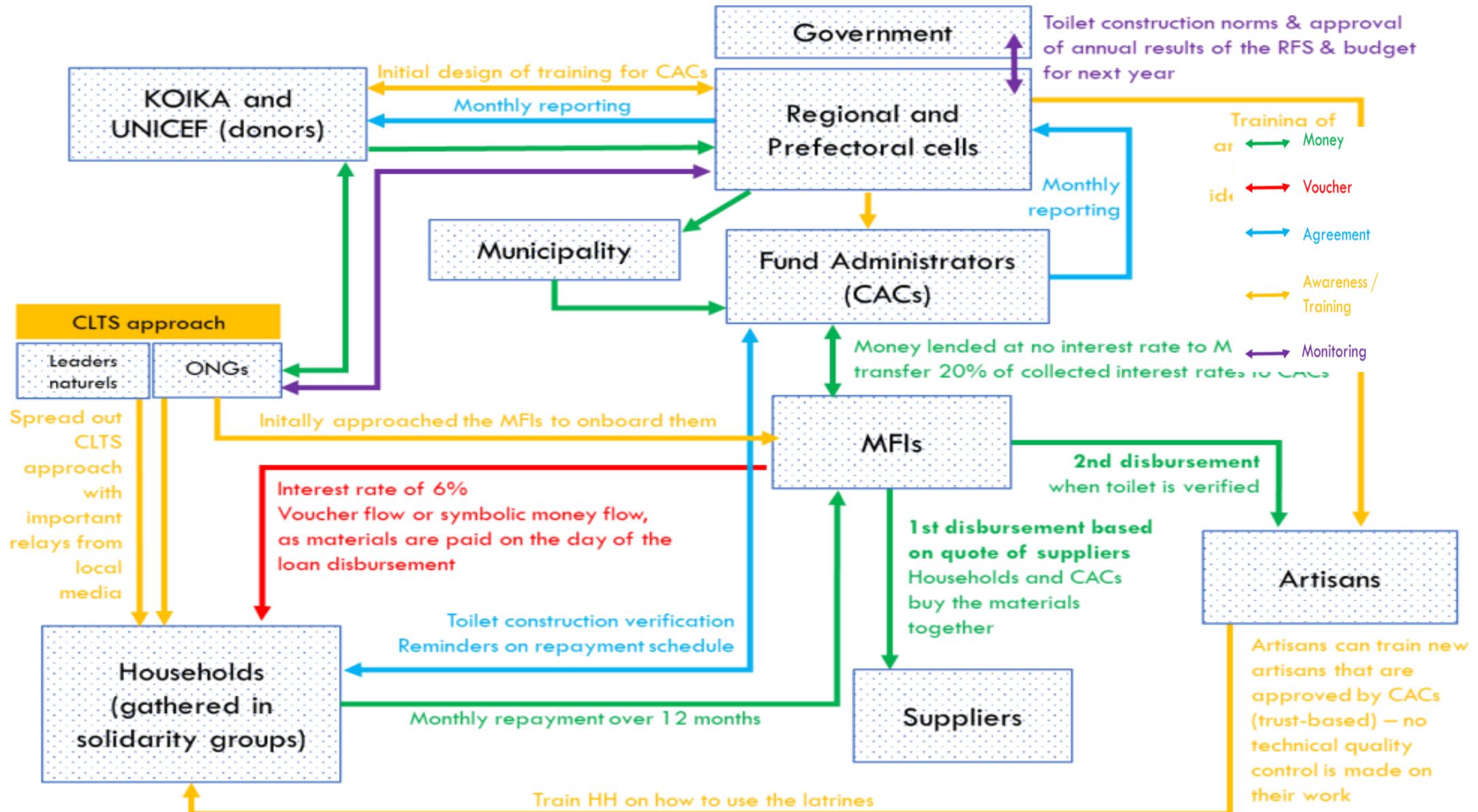
Objectif général : contribuer à la réduction de la morbidité et de la mortalité dues aux maladies hydro-fécales à travers l'élimination de la pratique de la défécation à l'air libre à l'horizon 2030



Vision : promotion de la dignité humaine et renforcement de la sécurité, notamment pour les femmes et les jeunes filles

Mise en œuvre de l'innovation crédit latrines au Togo les forces, les points améliorer et les perspectives

FONCTIONNEMENT DU REVOLVING FUND AU TOGO





ACTIVITÉS PRIORITAIRES DE CREDIT LATRINE



Mise en place des Comités d'Assainissement Communaux (CAC),



Formations des membres des CAC et les IMF



formation des artisans maçons



élaboration du draft de convention de partenariat entre l'IMF et le CAC

Mettre en œuvre l'approche avec la création de la demande par des déclenchements sectorielle , évaluation des demandes et construction des ouvrages

ACTIVITÉS PRIORITAIRES DE CREDIT LATRINE

- ✓ le crédit au Togo varie de 70 000 à 150 000 fcfa
- ✓ Il se rembourse au bout de un an comme toute créance au Togo dans les microfinances
- ✓ Il est a un taux de remboursement de 6% dont 80% pour le fonctionnement de la microfinance et 20% pour le comité d'assainissement communal(CAC)
- ✓ La réalisation de la latrine est au boue de 2 semaines prêt a l'utilisation
- ✓ Les demandes sont adressées au CAC qui analyse et transmet a la microfinance pour octroi de crédit.

Forces

- ✓ Approche innovante dans 5 pays africains
- ✓ Accessible à toute les couches de la communauté
- ✓ Réalisation des latrines durables
- ✓ La fin de la défécation des zones très appréciables
- ✓ Avec un taux de remboursement de 6%
- ✓ Le caractère revolving fond qui reste jusqu'à la dernière personne de la Zone.

Point a améliorer

- ✓ Taux de remboursement faible dans certaines communes de 13 à 60%
- ✓ Insuffisance de ressources pour les vulnérables et les plus démunis
- ✓ Faible implication des microfinances dans le recouvrement;



QUELQUES RESULTATS de mise en œuvre

après cinq(5) ans de mise en œuvre en fin décembre 2024

Régions	Nbre de ménages à faible revenu ayant reçu de crédit	Nombre de personnes touchées	Nombre de ménages disposant de latrines améliorées (crédit latrine)	Montant alloué aux CAC	Crédit total octroyé aux ménages (montant consommé)	Taux global de remboursement des crédits	Taux de recouvrement des créances
PLATEAUX	435	3 279	381	33 480 000	39 031 000	13,81%	25,75%
KARA	1 944	15 215	1 886	136 920 000	163 067 860	33,95%	49,94%
SAVANES	2 762	27 870	2 670	224 200 000	284 353 250	60%	68,51%
TOTAL	5 141	46 364	4 937	394 600 000	486 452 110	48%	60%



PERSPECTIVES(1/2)

- Mise à l'échelle nationale de l'approche pour les 100 communes restante d'ici 2030
- Mobiliser plus de ressources financières pour une couverture universelle a moyen et à long terme
 - Table ronde pour la mobilisation des ressources pour le TOGO SanDAL
 - Mobiliser les ressources interne pour la couverture de certaines communes
 - Faire le plaidoyer pour la couverture en ouvrages d'assainissements dans les écoles, les gares routières et les centres de santé

PERSPECTIVES(2/2)

- ✓ Developper un partenariat avec les PME et Grandes entreprises ainsi que des Banques pour leur engagement dans le processus
- ✓ Intégrer l'initiative crédit latrines aux mécanismes d'inclusion financière du gouvernement existants (FNFI, MIFA etc.);



QUELQUES REALISATIONS AVEC L'APPROCHE CREDIT LATRINES



Latrine VIP



Latrine Ecosan



QUELQUES REALISATIONS AVEC L'APPROCHE CREDIT LATRINES

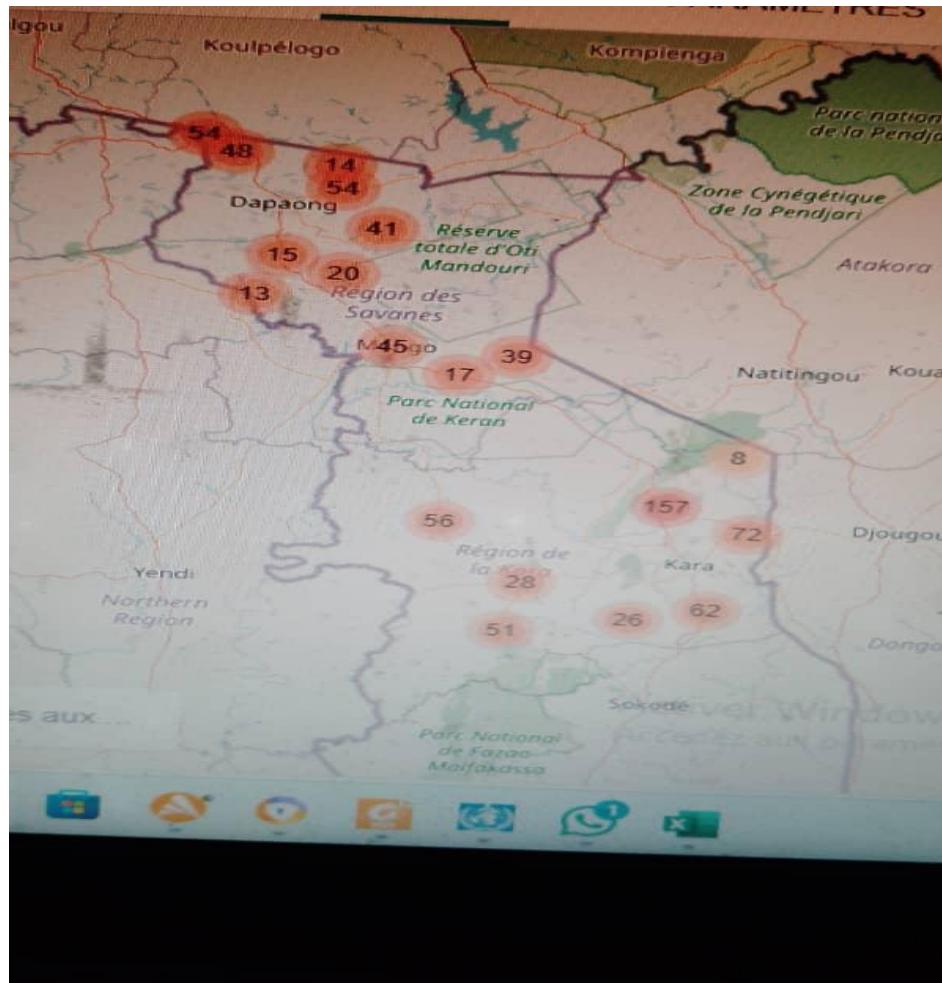


Latrine TCM



Latrine TCM

Carte Togolaise sur les lieux de crédit latrines



MERCI POUR VOTRE ATTENTION

Forum de l'Eau et de l'Environnement du Mono- Journées d'échanges techniques-Aného, du 1er au 3 décembre 2025

Thématique : Assainissement

Titre de la session : « Financer l'assainissement individuel et communautaire : retours d'expériences sur des approches développées au Togo et au Bénin »

Animateur : Philippe Mouton (pS-Eau)

Intervenant
Nom Prénom : Amidou SANI
Organisation : DHAB
Pays : Togo

Intervenant
Nom Prénom : Mathieu DAKPE
Organisation : Mairie d'Aplahoué
Pays : Bénin

Intervenant
Nom Prénom : Aline KOMI, Michel EBRI
Organisation : PADIE
Pays : Togo

Intervenant
Nom Prénom : Michel FAMBO, Azarias HOUNDJO
Organisation : SEVES
Pays : Togo

I. Contexte

Au Togo le secteur de l'assainissement reste encore très embryonnaire. Pour pallier cette situation, le pays s'est doté d'une stratégie Eau et Assainissement très ambitieuse à horizon 2030 :

- **Fin de la Défécation à l'Air Libre (DAL) : 5Mn de Togolais ayant accès à des latrines améliorées**
- **+2Mn d'urbains reliés aux eaux usées et 60% des eaux urbaines traitées**

Dans ce contexte, le **PAGEPC 2021- 2024** (Projet d'Amélioration de la Gestion de l'Eau potable et assainissement dans les Petits Centres de la région maritime) **PADIE et ses PTF et les communes Ave 2 – Zio 2:**

- ⌚ **Construire et réhabiliter des latrines dans les écoles, C santé et marché**
- ⌚ **Construire les latrines familiales dans les ménages**

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas du public

Des diagnostics ont été réalisés conduisant suivant le budget disponible à construire et réhabiliter au total 69 latrines publiques dans les écoles, centres de santé et marchés:

- Zio 2 : 24 latrines publiques neuves et 15 réhabilitées

- Avé2 : 18 latrines neuves et 12 réhabilités

- Mise en place de 14 dispositifs de lavage de mains

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas du public

VIP /latrine à fosse améliorée : 14 ecoles

TCM/ Toilette à Chasse Manuelle : Marché et CS



II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 :
cas du public

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

Les latrines publiques ne sont pas toujours entretenues

Besoin d'intéresser les gens dans la construction de Latrine individuelle

Dans ce contexte une approche a été développée

L'approche développée pour la mise en œuvre de cette activité est le développement d'un marché de construction de 100 latrines familiales de type VIP à travers l'approche de crédit-latrine ou de prêt aux ménages à faible revenu en associant les Associations Villageoises d'Épargne et de Crédit (AVEC) qui ont une expérience en crédit local et des tontines avec une autonomie financière dans les villages où il en existe déjà.

Cette approche vient de la stratégie crédit-latrine déployée par le gouvernement 2023

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

Etapes

- réaliser une étude des besoins des populations (type de latrines demandées, capacité à payer, motivations, nombre potentiel de latrines à construire...) ;
- identifier des groupes AVEC ;
- échanger avec les institutions de microfinances (IMF) ;
- sensibiliser sur la stratégie solidaire de latrine familiale ;
- lancer la campagne de marketing social, les conditions de financement, l'intérêt de posséder une latrine etc.

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

- 100 Latrines
- Part du projet 90 000 FCFA
- Pat du projet 120 000 FCFA

Les défis

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

- Nombre élevé des locataires dans les Associations Villageoises d'Épargne et de Crédit (AVEC) dans les communes Zio 2 et Avé 2 ;
- Manque d'intérêt des propriétaires à adhérer aux groupes ;
- Taux d'intérêt élevé des Institutions de Microfinances (IMF) parce qu'ils n'ont pas encore adopté la stratégie nationale dans leur politique (16% et 17%) ;
- Procédure lourde dans la constitution des dossiers de demande de crédits auprès des microfinances.

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

Approche
de
solution

CONTRIBUTION INDIVIDUELLE DE CHAQUE MENAGE

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

Etat
d'avance
ment

- Au total 60/100 Désireux
- 24/60 ayant contribué
- Les constructions ont démarré et 17 en fin de finition

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

Etat
d'avance-
ment



II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

AUTRES DEFIS

- Difficulté des familles à recouvrer la totalité
- Les acteurs locaux ne s'y impliquent pas pour aider à la mobilisation
- Présence de pluies
- Les ménages sont éparpillés rendant difficile le travail des artisans
- La nature des sols : cas des nappes affleurantes

II. Réalisations dans Zio 2 & Avé 2 : cas des LF

RECOMMANDATIONS

- Mettre fin à la défécation à l'air libre demande une implication de tout les acteurs (les acteurs locaux, leaders d'opinions , la chefferie, les ménages...)
- Financer les constructions des latrines
- Adapter les types de sol aux constructions (cas des nappes affleurantes prévoir des adjuvants, sikalite pour les fosses)

Forum de l'Eau et de l'Environnement du Mono- Journées d'échanges techniques-Aného, du 1er au 3 décembre 2025

Thématique : Assainissement

Titre de la session : « Financer l'assainissement individuel et communautaire : retours d'expériences sur des approches développées au Togo et au Bénin »

Animateur : Philippe Mouton (pS-Eau)

Intervenant
Nom Prénom : Amidou SANI
Organisation : DHAB
Pays : Togo

Intervenant
Nom Prénom : Mathieu DAKPE
Organisation : Mairie d'Aplahoué
Pays : Bénin

Intervenant
Nom Prénom : Aline KOMI, Michel EBRI
Organisation : PADIE
Pays : Togo

Intervenant
Nom Prénom : Michel FAMBO, Azarias HOUNDJO
Organisation : SEVES
Pays : Togo

RETOUR SUR EXPERIENCES SUR LES SANIMARCHES REALISES GRACE A LA COOPERATION DECENTRALISEE

Mathieu DAKPE

Ingénieur Eau Hygiène et Assainissement

**Point Focal Coopération Décentralisée Ramonville Saint-Agne (France)
et Aplahoué (République du Bénin)**

PLAN DE PRÉSENTATION

- I. Présentation de la coopération décentralisée entre Aplahoué (Bénin) et Ramonville Saint-Agne (France)
- II. Problématique identifiée
- III. Définition du sani-marché et expériences d'autres communes
- IV. Conception des sani-marchés et description du sani-marché dans le contexte d'Aplahoué
- V. Gestion des sani-marchés
- VI. Difficultés rencontrées dans la mise en service
- VII. Perspectives

1- PRESENTATION DE LA COOPERATION ENTRE LES COMMUNES D'APLAHOUE ET DE RAMONVILLE

- Signature d'une première convention en novembre 2017 et d'une deuxième en octobre 2021 à Aplahoué entre les maires de deux municipalités
- Domaines d'intervention: Eau et assainissement
- Acteurs de la coopération: la Mairie d'Aplahoué, la Mairie de Ramonville, l'ONG HAMAP Humanitaire et les bailleurs
- Activités réalisées: Réhabilitations de 55 FPM, Construction et réhabilitation de 11 latrines à quatre cabines à fosses ventilées
- Construction de deux sani-marchés

2-PROBLEMATIQUE

- Recherche de financement du PDC adopté courant 2017 dans lequel les projets prévus pour « l'Amélioration de l'accès à l'eau potable » et « l'Amélioration de l'accès à l'hygiène et l'assainissement de base » prennent environ **1 milliard** sur les **11,5** prévus pour les 5 ans;
- Taux de desserte faible dans le secteur AEP;
- Défécation à l'air chez les apprenants autour des salles de classes;
- Prolifération des maladies hydro fécales surtout dans le rang des enfants en scolarisation;
- Difficultés des usagers des marchés à avoir les coins d'aisance et des points d'AEP en vue d'étancher la soif hors de leurs domiciles.

3- DEFINITION DU SANI-MARCHE ET EXPERIENCES D'AUTRES COMMUNES (1/2)

- Un sanimarché est un magasin spécialisé dans la vente de produits d'assainissement en proposant des services sensibilisation à l'hygiène et d'installation de modèles de WC.
- Les fonctions principales d'un sanimarché sont la vente des produits (exposition des modèles de latrines et vente des produits d'entretien sanitaire); le service (la pose des latrines achetées par les usagers); l'éducation à l'hygiène et l'assainissement.
- Autres fonctions non moins importantes: le service de la valeur ajoutée à travers les toilettes publiques payantes et l'approvisionnement en eau potable en milieu marchand

3- DEFINITION DU SANIMARCHE ET EXPERIENCES D'AUTRES COMMUNES (2/2)

- Plusieurs communes ont adopté des modèles selon leurs imaginations en respectant les fonctions de base et les fonctions complémentaires
- Dans les départements du Mono et du Couffo, une ONG néerlandaise intervenant dans la gestion et l'utilisation équitable, durable et participative de l'eau a financé la réalisation de sanimarchés dans les communes de Dogbo (lequel est fonctionnel) et d'Athiémé (non fonctionnel)

QUELQUES IMAGES DE SANIMARCHES (DOGBO)



QUELQUES IMAGES DE SANIMARCHES (DOGBO)



QUELQUES IMAGES DE SANIMARCHES (DOGBO)



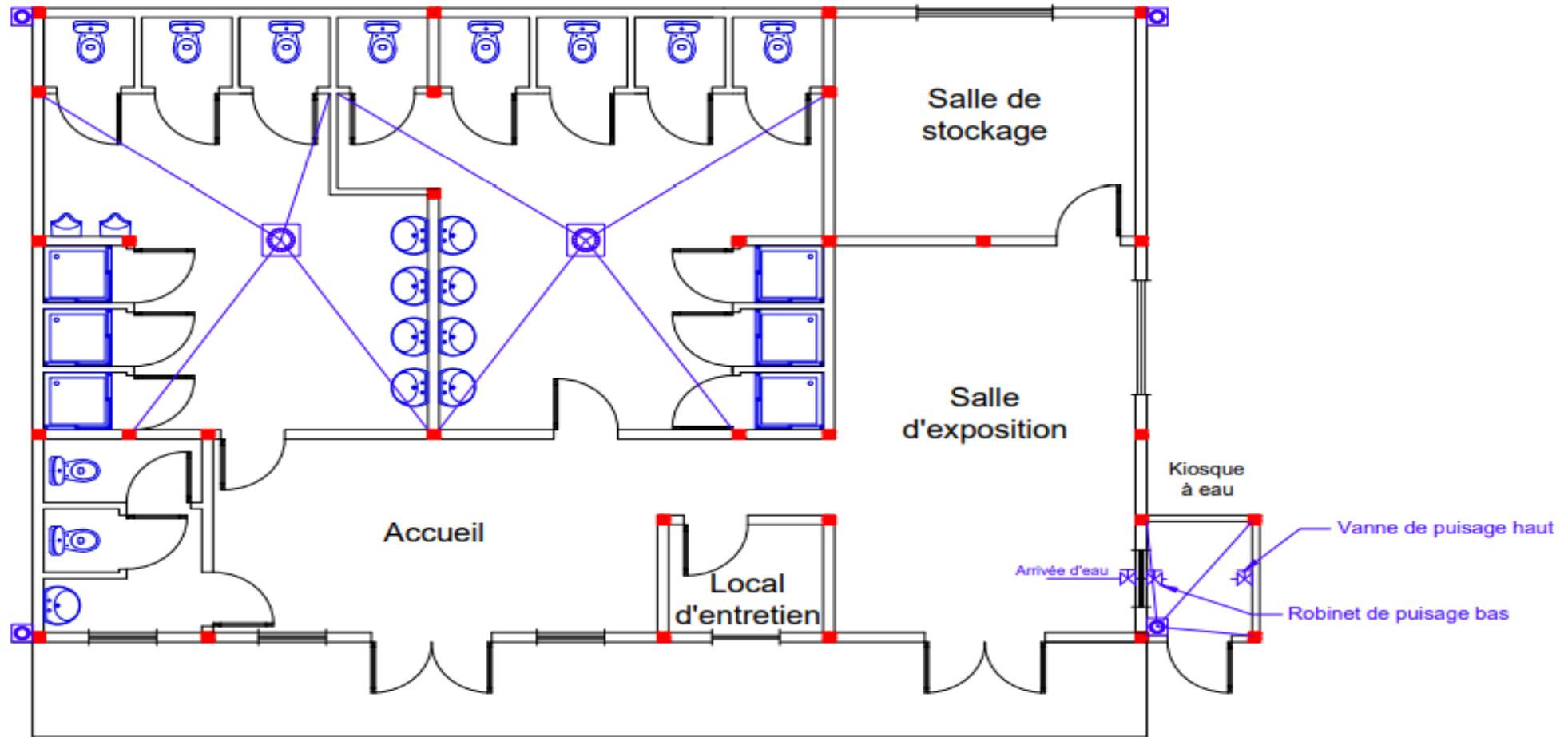
QUELQUES IMAGES DE SANIMARCHES (DOGBO)



QUELQUES IMAGES DE SANIMARCHES (ATHIEME)



CONCEPTION DES SANI-MARCHÉS ET DESCRIPTION DU SANIMARCHÉ DANS LE CONTEXTE D'APLAHOUÉ



CONCEPTION DES SANI-MARCHÉS ET DESCRIPTION DU SANI-MARCHÉ DANS LE CONTEXTE D'APLAHOUÉ



CONCEPTION DES SANI-MARCHÉS ET DESCRIPTION DU SANI-MARCHÉ DANS LE CONTEXTE D'APLAHOUÉ



CONCEPTION DES SANI-MARCHÉS ET DESCRIPTION DU SANI-MARCHÉ DANS LE CONTEXTE D'APLAHOUÉ



GESTION DES SANIMARCHÉS

- ❑ Le mode de gestion adopté est l'affermage qui est un contrat où une collectivité publique confie à un opérateur privé la gestion d'un service public en contrepartie d'une redevance convenue pour une périodicité.
- ❑ A Aplahoué, le mode de gestion a été adopté par le Conseil Communal et le montant de la redevance est de 40 000 F CFA
- ❑ Une caution de trois mois est versée à la signature du contrat

GESTION DES SANI-MARCHÉS

Les coûts des services retenus sont les suivants:

- Douche..... 75 F CFA
- WC 50 F CFA
- Urine..... 25 F CFA
- Vente de l'eau..... 75 F CFA la bassine de 25 L

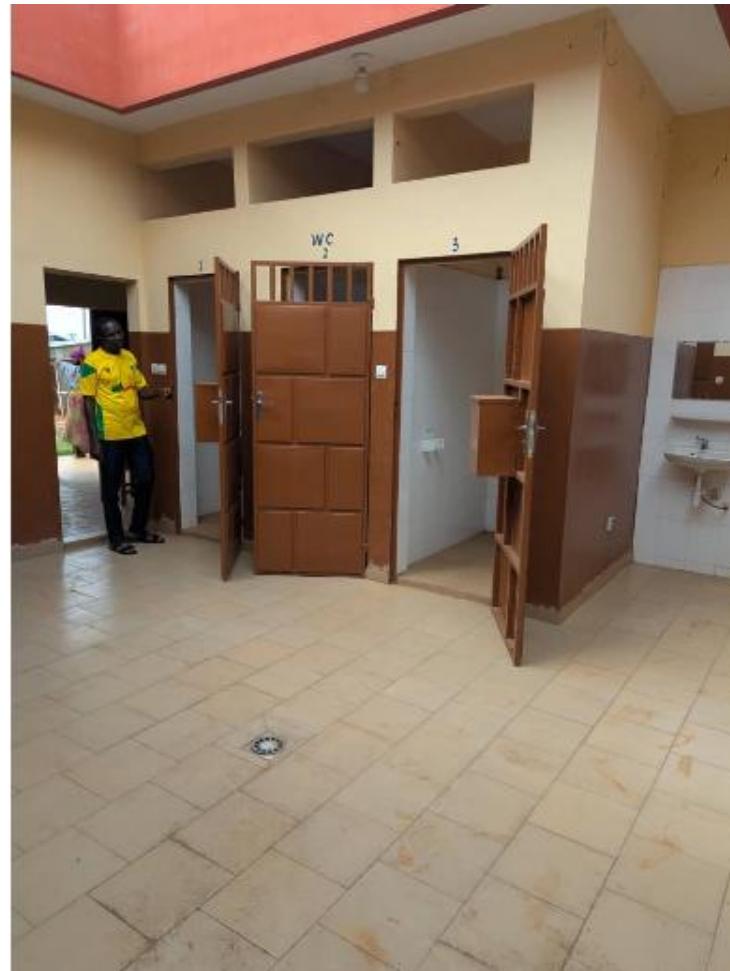
DIFFICULTÉS RENCONTRÉES DANS LA MISE EN SERVICE

- ❑ Absence du réseau d'eau à Kissamey et ce, pendant plus de deux ans, ce qui a rendu impossible la mise en service de ce sanimarché;
- ❑ Inexistence de professionnels dans la gestion des infrastructures de ce type ce qui a occasionné la fermeture du sanimarché d'Azovè après quelques mois de mauvaise gestion par un non professionnel;
- ❑ Construction d'un marché moderne doté de toutes les commodités à côté du sanimarché d'Azovè: déguerpissement des potentiels usagers du sanimarché d'Azovè.

PERSPECTIVES

- Réduire à la baisse le coût de cession et permettre à un seul opérateur de prendre les deux sanitomarchés afin de permettre à ce dernier de mieux rentabiliser;
- Aider l'opérateur à avoir une formation de base en gestion des ouvrages publics et plus spécifiquement dans le secteur de l'assainissement;
- Réduire les coûts des services afin de permettre à toutes les bourses d'y accéder;
- Négocier avec l'ANAGEM pour l'ouverture du sanitomarché d'Azovè les jours de marché.

Merci pour votre aimable attention



Forum de l'Eau et de l'Environnement du Mono- Journées d'échanges techniques-Aného, du 1er au 3 décembre 2025

Thématique : Assainissement

Titre de la session : « Financer l'assainissement individuel et communautaire : retours d'expériences sur des approches développées au Togo et au Bénin »

Animateur : Philippe Mouton (pS-Eau)

Intervenant Nom Prénom : Amidou SANI Organisation : DHAB Pays : Togo	Intervenant Nom Prénom : Mathieu DAKPE Organisation : Mairie d'Aplahoué Pays : Bénin	Intervenant Nom Prénom : Aline KOMI, Michel EBRI Organisation : PADIE Pays : Togo	Intervenant Nom Prénom : Michel FAMBO, Azarias HOUNDJO Organisation : SEVES Pays : Togo
---	---	--	--



Améliorer l'accès à l'assainissement individuel à travers le marketing de l'assainissement au Togo

Déploiement d'un pilote de sanitarmarché à Vogan et Anfoin et réflexions sur la filière d'assainissement

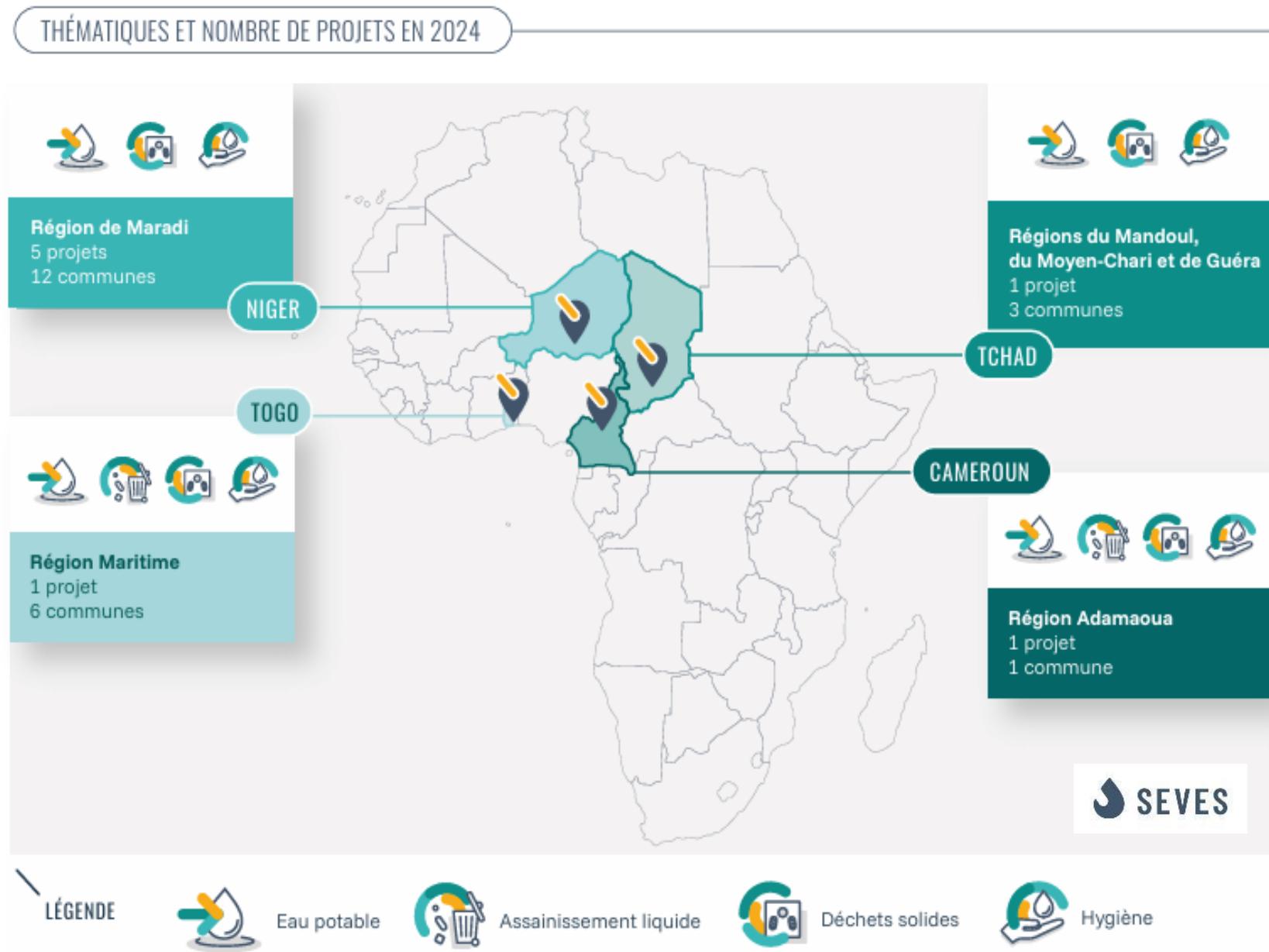
Présentation :

Azarias HOUNDJO
Chargée de mission Assainissement
azariashoundjo@asso-seves.org

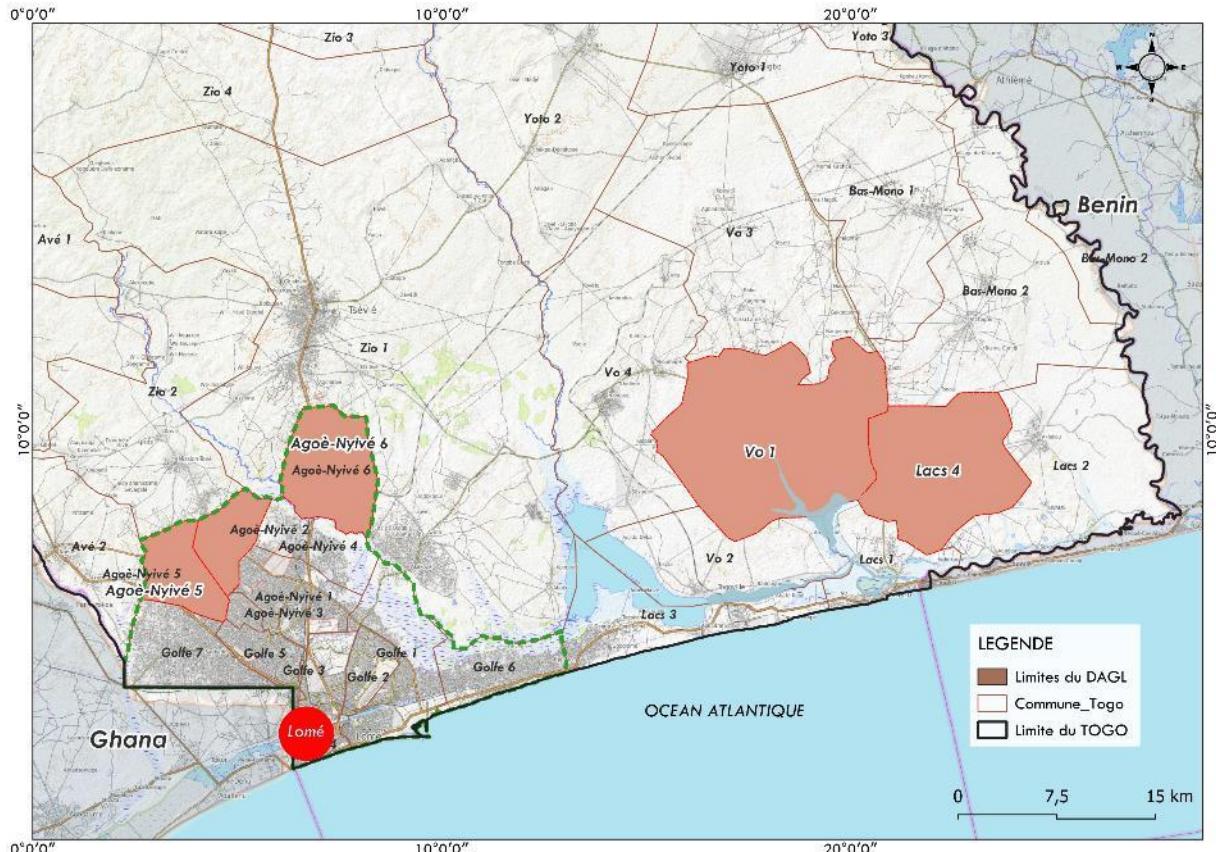
Michel FAMBO
Chargée d'appui au sanitarmarché
michelfambo@asso-seves.org

L'association SEVES en quelques mots :

- Notre objectif :
Favoriser l'accès durable et universel aux services essentiels, en préservant l'environnement et les ressources naturelles dans le monde
- Notre approche repose sur la **professionnalisation des services et la responsabilisation des parties prenantes.**



Périmètre géographique	Vo 1 et Lacs 4
Projets	INIDEA (2023-2026) REAL (2021-2026) PASPEVO (2018-2027)
Partenaires opérationnels	Commune de Vo1 et Lacs 4, PADIE, Union des Communes du Togo (UCT), Aquassistance
Partenaires financiers	AESN, AFD, SEDIF, SIGEIF, SYCTOM, TdE, Ville de Paris



Périmètre géographique	Agoe Nyivé 2, 5, 6
Projet	MIAPE (2024-2026)
Partenaires opérationnels	Gratitude, EdM, JAT Assilassime Solidarité, Auréole Monde Innovation
Partenaires financiers	AFD, Métropole du Grand Lyon, Ville de Paris,

Intervention sur les différents maillons de la chaîne de valeur de l'assainissement :

- **L'accès individuel** avec le déploiement du sanitarmarché, à Vogan et Anfoin
- La mise en place d'une **filière de vidange** à Anfoin et Vogan
- **Le traitement des boues de vidange.**
- L'assainissement **scolaire**, dans une approche sensible au **genre**

PLAN DE LA PRÉSENTATION

01

Déploiement d'un sanitarmarché pour les villes de Vogan et Anfoin :
retour sur la mise en place du maillon accès

02

Travailler suivant une approche intégrée de la filière d'assainissement :
quelles options pour la vidange et le traitement des boues ?

03

Prochaines étapes : les défis de l'opérationnalisation et de la
pérennisation du service

04

Conclusion

01

**Déploiement d'un
sanimarché pour les villes de
Vogan et Anfoin : retour sur
la mise en place du maillon
accès**



Mettre en place le maillon accès : déploiement d'un sanitarmarché à Vogan et Anfoin

Définition du sanitarmarché :
promotion des ouvrages
d'assainissement individuels
améliorés (latrines améliorées)

Deux localités urbaines :

- **Vogan (Vo1) = 25 000 hbts**
- **Anfoin (Lacs 4) = 13000 hbts**



Mettre en place le maillon accès : déploiement d'un sanimarché à Vogan et Anfoin

ETAPES DE MISE EN ŒUVRE

Diagnostic initial & stratégie de déploiement

Identification et formation des OPS

Elaboration des catalogues (technique et commercial)

Mise en place des saniboutiques

Recrutement, formation et déploiement des agents commerciaux

Coaching et suivi des ventes

Mettre en place le maillon accès : déploiement d'un sanimarché à Vogan et Anfoin

LE DIAGNOSTIC

A Vogan, le diagnostic initial montre :

- Un **faible taux d'accès** des ménages à une toilette à domicile (28%) et 21% de défécation à l'air libre (DAL)
- Une **offre réduite** en produits d'assainissement
- Diverses **contraintes**

Tableau 6. Bilan des contraintes identifiées pour l'équipement des ménages en toilettes

Domaines	Aspects	Contraintes
Environnementales	Inondations	Pas de contrainte liée aux inondations
	Types de sols	Sols stables permettant la réalisation de fosses non/peu maçonnées Sols aptes à l'infiltration
	Hydrologie	Profondeur maximum des fouilles en « zone rouge » limitée à 1,5 m
Sanitaires	Source d'eau	Risques sanitaires potentiels liés à l'infiltration en zone rouge du fait de la faible profondeur des puits (=> dispositifs étanches) Niveau de consommation d'eau permettant d'envisager des interfaces à chasse manuelle
Sociales	Niveau de revenus	La capacité de financement des ménages apparaît comme très limitée en général, et particulièrement pour les 50% de ménages « pauvres » dont les revenus sont inférieurs à 50 000 FCFA/mois

Mettre en place le maillon accès : déploiement d'un sanitarmarché à Togo et Anfoin

ELABORATION D'UNE STRATEGIE COMMERCIALE ET TECHNIQUE

En fonction des contraintes identifiées, il s'agit de

- Définir **l'offre de toilettes** (caractéristiques techniques & coûts)
- Cibler la clientèle pour **établir les prix et la stratégie commerciale** (promotion)
- Déterminer les **acteurs** du sanitarmarché et clarifier leur rôle et le **circuit des ventes** (flux d'information, logistiques et financiers)

Un catalogue commercial

Un catalogue technique



VOVOGAZÉ
Simple à construire
Protège l'environnement
Durabilé & Disponible à moindre coût

D1 : Toilette turque à chasse
Avec fosse : à partir de 65 300F CFA
Sans fosse : à partir de 58 600F CFA

D2 : Toilette SATO à chasse
Avec fosse : à partir de 59 200F CFA
Sans fosse : à partir de 52 500F CFA

Types d'Interface

Plateforme SATO 103*	WC turc céramique
5 000 FCFA	10 000 FCFA

Types de Cabine

Les modèles proposés sont résumés ci-dessous. L'expérience montre que les cabines représentent souvent un coût important qu'il vaut mieux dissocier de l'offre phare, quitte à ce que les ménages utilisent un paravent sommaire dans un premier temps.

Tableau 2. Modèles de cabines de toilettes proposés

Bâche tressée	Bois	Tôle	Parpaings
30 000 FCFA	50 000 FCFA	60 000 FCFA	70 000 FCFA

Mettre en place le maillon accès : déploiement d'un sanitarmarché à Vogan et Anfoin

Exemple : Toilette SATO siège à chasse



Avec fouille

65 000 FCFA

~~94 000~~ FCFA

Fosse
de 0,76 m³

Sans fouille

58 300 FCFA

~~87 300~~ FCFA

Mettre en place le maillon accès : déploiement d'un sanimarché à Vogan et Anfoin

RECRUTEMENT ET FORMATION DES ACTEURS

	VOGAN	ANFOIN
Opérateurs de saniboutique	2	1
Maçons	3	2
Agents commerciaux	6	4



Mettre en place le maillon accès : déploiement d'un sanimarché à Vogan et Anfoin

LANCEMENT DES VENTES

Enjeux du démarrage du service à Anfoin et Vogan

- **Contrôle de qualité nécessaire mais chronophage** auprès des OPS et maçons
- Mettre en place un **suivi des ventes** dynamique (bon de commande / fiche de suivi / bon de livraison)
- Entretenir les **performances de vente des agents commerciaux** à travers coaching et émulation
- **Faible disponibilité des maçons** ; et à Vogan : la rareté des tricycles



Mettre en place le maillon accès : déploiement d'un sanimarché à Vogan et Anfoin

DEFIS ACTUELS & PERSPECTIVES :

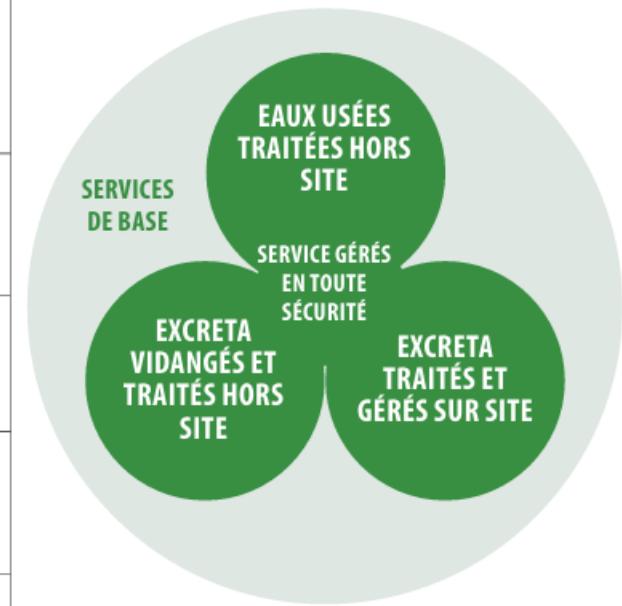
- **L'appropriation du business par l'opérateur sur le long-terme (subvention cachée)**
 - Entretenir la motivation et l'engagement de l'opérateur, même après la clôture du projet
 - Aller vers la rentabilité des ventes hors subventions du projet
- **Mettre en place un dispositif de facilitation financière :**
 - Développer les options de facilitation financière pour les ménages
 - Pistes : identification d'un GEC : CECI pour octroi de crédits aux ménages (en cours)
- **Améliorer la couverture du sanimarché pour servir plus de ménages :**
 - Etendre le périmètre géographique : aller vers d'autres villages des communes de Vo1 et Lacs4
 - Faire évoluer l'offre de base en fonction des demandes des clients
 - Garantir une offre « sociale » permettant l'accès à tous les ménages, y compris défavorisés

02

Travailler dans une approche intégrée de la filière d'assainissement : quelles options pour la vidange et le traitement des boues ?

Figure 4.5 Composantes de l'échelle d'assainissement ODD (d'après JMP, 2017)

NIVEAU DE SERVICE	DÉFINITION
GESTION SÛRE	Utilisation d'installations améliorées qui ne sont pas partagées avec d'autres ménages et où les excreta sont éliminés en toute sécurité sur site ou transportés et traités hors site
DE BASE	Utilisation d'installations améliorées qui ne sont pas partagées avec d'autres ménages
LIMITÉ	Utilisation d'installations améliorées partagées entre deux ménages ou plus
NON AMÉLIORÉ	Utilisation de latrines à fosse sans dalle ou plateforme, de latrines suspendues ou de tinettes
DÉFÉCATION EN PLEIN AIR	Élimination des excréments humains dans des champs, forêts, buissons, plans d'eau, plages ou autres endroits ouverts, ou avec les déchets solides



Source: *Lignes directrices relatives à l'assainissement et à la santé [Guidelines on sanitation and health]*. OMS; 2019.

Travailler dans une approche intégrée de la filière d'assainissement

Tableau 2. Caractéristiques de la filière assainissement actuelle (Sources : enquêtes SEVES 2021 et dimensionnement de la STBV)

		
Collecte / Stockage	Vidange / Transport	Traitement / Valorisation
<ul style="list-style-type: none"> Ménages sans toilettes à domicile : 28% Ménages DAL : 21% Ménages avec toilette traditionnelle : 35% Ménages ont une toilette à fosse septique : 24% Ménages ont une toilette à simple fosse* : 13% Ménages avec des toilettes à double fosse : 1% <p>Nombre de ménage prioritaire potentiel : 1 550 ménages sans toilette à domicile et avec toilette traditionnelle</p>	<p>Ménages ayant vidangé : 8%</p> <p>Service par camion vidangeur</p> <ul style="list-style-type: none"> Organisé par la commune avec Vidange Espoir (30 000 FCFA/vidange, 40 à 50 vidanges par an) A l'initiative des privés (2 autres vidangeurs) <p>Vidange manuelle par des tâcherons non équipés (75%) ou le ménage lui-même (25%)</p> <p>Quantité estimative à vidanger par an : 720 m3</p>	<p>Ménages sans puisard d'eaux grises : 50%</p> <p>Camions déversent sur des parcelles agricoles</p> <p>Certains ménages utilisent les BV dans les champs</p> <p>Absence de site contrôlé / aménagé pour le traitement / rejet des BV</p> <p>01 STBV à construire avec une capacité de 720 m3/an</p>

* Catégorie supposée correspondre à des fosses maçonnées

Activités de mise en place d'une offre de vidange >>

Identification des opérateurs, accompagnement de la commune pour négocier un accord et fixer le tarif

Construction d'une station de traitement des boues de vidange en cours de construction à Vogan.

03

Prochaines étapes : les défis de l'opérationnalisation et de la pérennisation du service

Stockage/Collecte Vidange/Transport Traitement Valorisation/Mise en décharge



03

Opérationnaliser et pérenniser le service : quels défis pour la suite des projets ?

Consolider **l'engagement** des parties prenantes locales

- Renforcer les services techniques communaux (suivi, contrôle, médiation).
- Stabiliser des points focaux réellement actifs dans la durée.
- Encourager une gouvernance locale proactive du service (MOA assumée).

Assurer la **viabilité financière** du service

- Prévoir des budgets communaux dédiés à l'assainissement (subvention structurelle).
- Tester des solutions d'appui financier aux ménages (crédits, facilitation, partenariats).

Développer **une filière complète** et fonctionnelle

- Finaliser la station de traitement des boues de vidange.
- **Améliorer la coordination** vidange → transport → traitement.

Renforcer **le suivi-évaluation** & la gestion des données

- Mettre en place un reporting régulier **basé sur des données fiables**.
- Utiliser la donnée pour orienter les décisions communales et les adaptations du service

04

Conclusion et recommandations

04

Conclusion et recommandations

- **Renforcer le rôle leadership des communes**

Les communes doivent pleinement assumer leur rôle de Maître d’Ouvrage : planification, contrôle, mobilisation de budget et animation des acteurs locaux.

- **Consolider les approches pilotes**

Les projets comme le *sanimarché* démontrent que l’innovation locale permet d’améliorer l’accès aux toilettes. Il est essentiel de continuer à tester, ajuster et documenter ces approches.

- **Adopter une vision “filière complète”**

l'accès, la vidange et le traitement doivent se développer simultanément pour garantir un service d'assainissement réellement durable.

- **Investir dans l'inclusion et le genre**

L'assainissement doit intégrer les besoins spécifiques des femmes, des filles et des populations vulnérables — SEVES s'engage à renforcer cet axe, notamment via MIAPE.

- **Améliorer nos pratiques en continu**

En tant qu'organisation d'appui, nous devons poursuivre l'apprentissage, capitaliser sur les expériences terrain et renforcer les compétences locales pour une autonomie durable.



Merci pour votre attention !

SEVES en France (siège)

28, rue du Chemin Vert (Greenspace
Paris), 75011 Paris, France

+33 (0)7 70 72 53 40

contact@asso-seves.org

SEVES au Togo

Rue 101 TOT, Totsi Gblinkomé,
Lomé, Togo

+228 93 43 38 59

togo@asso-seves.org