

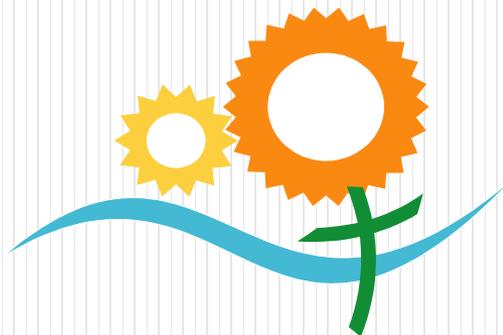
Délégation de Gestion en AEP

Expériences du Groupe FAMONJENA

Par

RATEFY Tovo

Chief Executive Officer



LES ACQUIS :

- **Juin 2006** : Contrat d'affermage Ambohimalaza (15 ans)
- **Banque Mondiale** : Initiation de quelques pays africains dans la MO et la Délégation de Gestion par des privés (Cotonou 2006)
- **Décembre 2008** : Réalisation AEPG et contrat d'affermage de l'AEP Vinaninkarena (15 ans)
- **Programme Ranofidio/JICA** : Etude de faisabilité techniques et rentabilités financières : 3 sites de Atsindrefana (système Forage-Pompage)
- **Programme ACORDS** : Initiation des 40 communes (services appropriés – opérateurs privés) à la Maîtrise d'Ouvrage Communale et à la Délégation de gestion par des opérateurs privés (en 3 étapes).
- **Culture de R&D** dans la filière AH en lien avec l'Eau (Condominial toiles – BSS Nouvelles Générations – CabiWash – Hall de l'Assainissement).
- **Culture d'entreprise et de business.**

LES INNOVATIONS

- **Participation sociale** : approche Branchement Social contre BF avec un tarif accessible aux pauvres et sans intermédiaire
- **Business** : toute la population est client / pas de limitation au niveau des consommateurs ni des demandeurs – effet catalyseur dans l'autopromotion immobilière dans les commune sd'intervention
- **Partenariat Privé-Privé ou le B to B**: entre fournisseurs et fermier (crédit en fourniture de biens) – offre de prestation aux professionnels (équilibre des pressions et techniques performantes de captages des sources) – clients/investisseurs pour des extensions (cas d'Ambohimalaza).
- **Structure de bonne Gouvernance**: association des consommateurs d'eau (société civile)

LES POINTS CLES DU BUSINESS

- **Fermier au moins participe** aux travaux de contrôle de la réalisation des infrastructures AEP.
- **Toute la couche de population est client** (bonnes communications) et **ne jamais limiter la consommation** des clients (jardin – piscine – hôtels/restaurants – petites industries, etc.)
- **Continuer à satisfaire les demandes accrues en connexion** (investissements pour les extensions)
- **Avoir de bons instruments de gestion** : simulateur de rentabilité financière – logiciel de gestion financière/tableau de bord.
- Faire appel à **des vrais professionnels** du métier dans la réalisation des investissements.

MERCI !

Famonjena Consulting & Development

Association Famonjena

Mail: famo@moov.mg

