



Atelier d'échange

La tarification des services d'eau potable

S'engager, agir et innover pour un monde plus juste

GRET

Professionnels du
développement
solidaire

08 Octobre 2015- Manakara

Méddea II

Expériences du Projet Meddea II

Le programme Méddea

3

Méddea : Un programme du Gret axé sur l'eau potable et l'assainissement, suivant deux grandes lignes d'idées :

- appuyer les communes pour être le maître d'ouvrage du secteur,
- professionnaliser la gestion des services d'eau en y intéressant des opérateurs privés.



Les résultats attendus sur le volet Eau

4



- Des **nouveaux réseaux** d'adduction d'eau potable avec des procédures de gestion et de **renouvellement** des infrastructures durables sont mis en place.
- Le **secteur privé** actif sur le secteur de l'eau et de l'assainissement est **renforcé** pour proposer des biens et des services de qualité répondant aux normes et à la politique publique

Spécificité du programme

5

- Partenariat avec les opérateurs privés:
 - Recrutement d'Investisseur-Gestionnaire pour l'exploitation du service d'eau potable.



Comment arriver à un prix de l'eau

6 Les étapes à suivre :

- Etude socio-économique
- Etude financière déduite de l'étude technique: élaboration d'un plan d'affaire
- Étude de l'équilibre financier entre le gestionnaire et la capacité des usagers à payer

➤ Cas concret Alakamisy Ambohimaha

I. Etude socio-économique

Objectifs :

7

- Comprendre le comportement des ménages vis-à-vis du service d'eau existant
- Déterminer leur niveau de participation pour un nouveau service d'eau, en tenant compte :
 - ❖ du niveau de consommation d'eau,
 - ❖ de la capacité et de la volonté à payer



I. Etude socio-économique

8 : Séries d'enquêtes effectuées auprès des ménages sur les grandes lignes suivantes :

- informations générales sur les ménages,
- les dépenses et l'économie domestique du ménage,
- l'accès à l'eau et les dépenses en eau du ménage,
- la capacité à payer l'eau,
- la volonté à accéder à un service amélioré ainsi que la volonté à payer,



I. Etude socio-économique

L'analyse de ces informations permet de
9 déterminer :

- Les habitudes de la population sur l'utilisation de l'eau (les sources utilisées, la quantité journalière utilisée par ménages,)
- La volonté à payer des ménages
- La capacité à payer (conclu à partir d'une catégorisation des ménages suivant le critère de l'INSTAT définissant le seuil de pauvreté, le type d'habitation, les biens possédés, etc...)
- Les proportions des ménages suivant le système de branchement désiré (particulier, kiosque à eau)



II. Etude financière

10 Ensuite, un plan d'affaire peut être élaboré à partir des plusieurs hypothèses, dont entre autres :

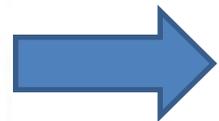
- Horizon de 15 ans d'exploitation du gestionnaire
- la part initiale de l'investisseur-gestionnaire (pourcentage à fixer par rapport au coût des travaux et par rapport à la rentabilité du système) ;
- Le prix de l'eau estimé à partir des enquêtes socio-économiques
- Les consommations en eau (pourcentages initiaux et évolution des branchement privé et particulier)
- les dépenses d'exploitation



III. Étude de l'équilibre financier

11

Evaluation de la pérennité du service d'eau potable tout en respectant le seuil de rentabilité et un prix respectable de l'eau:



TRI (5 à 20%) et VAN acceptable

GRET

Professionnels du
développement
solidaire

08 Octobre 2015- Manakara

Cas concret : Alakamisy Ambohimaha

Projet sur le chef-lieu d'Alakamisy Ambohimaha

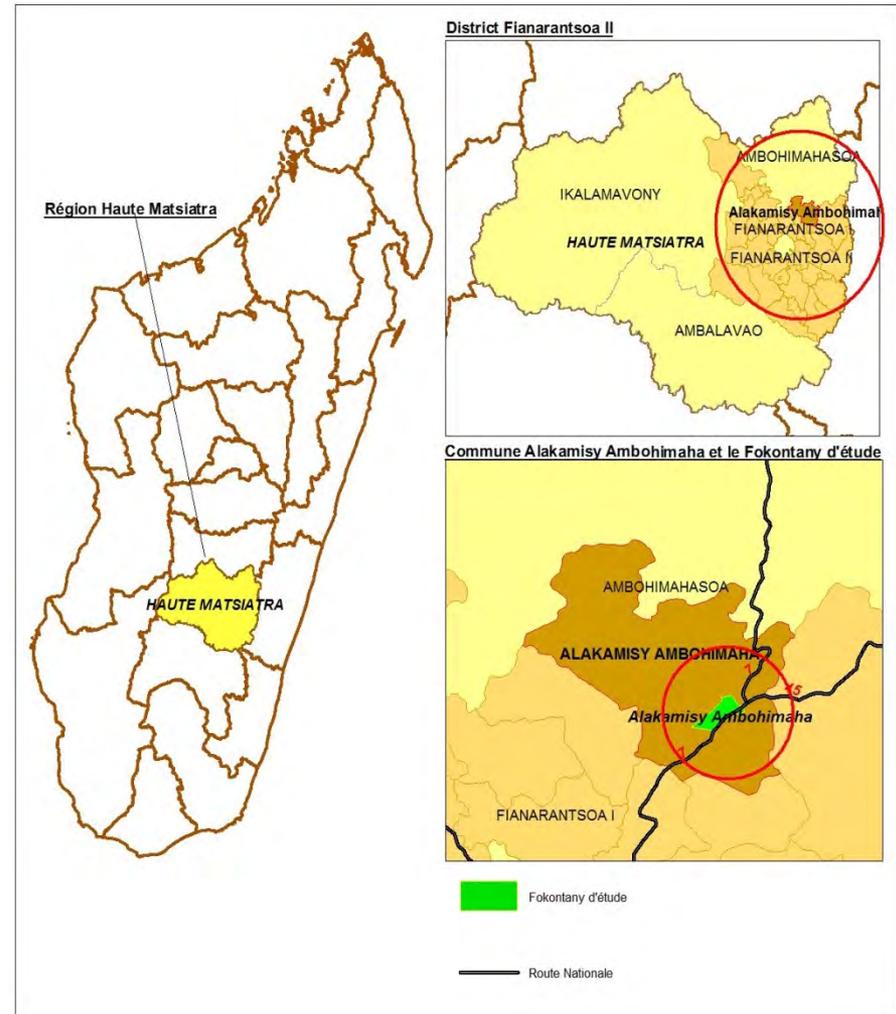
13

La commune :

- RN7 en direction de Tuléar, 34 km après Ambohimahaso, et 26km avant Fianarantsoa
- Commune de 11 fokontany

Le chef lieu, site du projet :

- Avec environ 4 000 habitants soit 770 ménages,



L'actuel réseau d'AEP

14



- Réseau de système gravitaire construit en 2001 par Fikrifama, avec 28 bornes fontaines réparties dans les localités du bourg,
- Alimentation 1 à 2h/jour,
- Mode de gestion communautaire avec des comités de bornes fontaines,
- Cotisation annuelle (ménages, services publics) et paiement au volume

Rappel : il n'existe actuellement pas de branchement privé à Alakamisy Ambohimaha

L'actuel réseau d'AEP

15

Des difficultés dues à des problèmes techniques depuis 2010 :

Au niveau des captages :

- ✓ Problèmes techniques au niveau des captages (infiltration en profondeur), ouvrages peu efficaces

Au niveau des réservoirs :

- ✓ Implantation inadéquate pour alimenter toutes les bornes fontaines (problèmes de pression en bouts de réseaux)

Au niveau de la distribution:

- ✓ Bornes fontaines pas très bien entretenues, voire totalement négligées,
- ✓ Mauvaise gestion qui impacte sur la quantité d'eau produite par jour => alternance pour la distribution d'eau potable aux bornes fontaines et ouverture seulement 1 à 2h/jour.



Le projet d'amélioration du système d'AEP

16



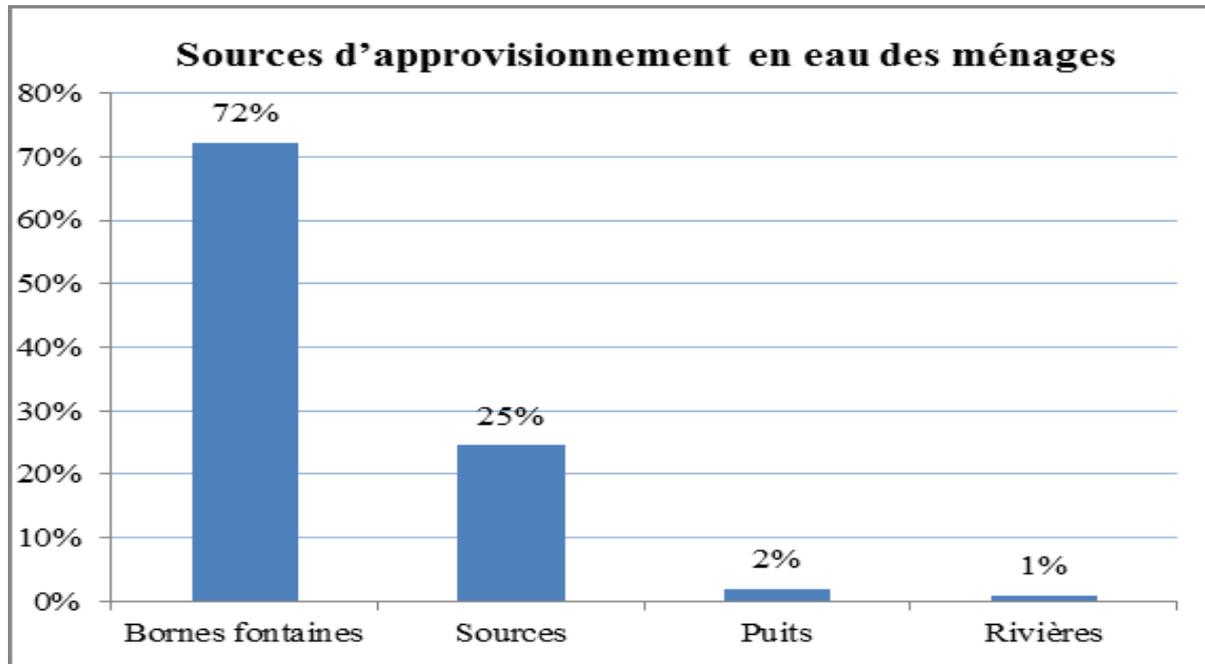
- Réhabilitation des systèmes sur les points à problèmes, notamment : captages de sources, réservoir,
- Renforcement et extension du réseau de distribution
- Mise en place de branchements particuliers
- Système de gestion privée pour assurer la pérennité des infrastructures



Des travaux d'amélioration chiffrés à environ 275 millions d'Ariary

Approvisionnement en eau actuel des Ménages

17



Volume d'eau consommé en moyenne :

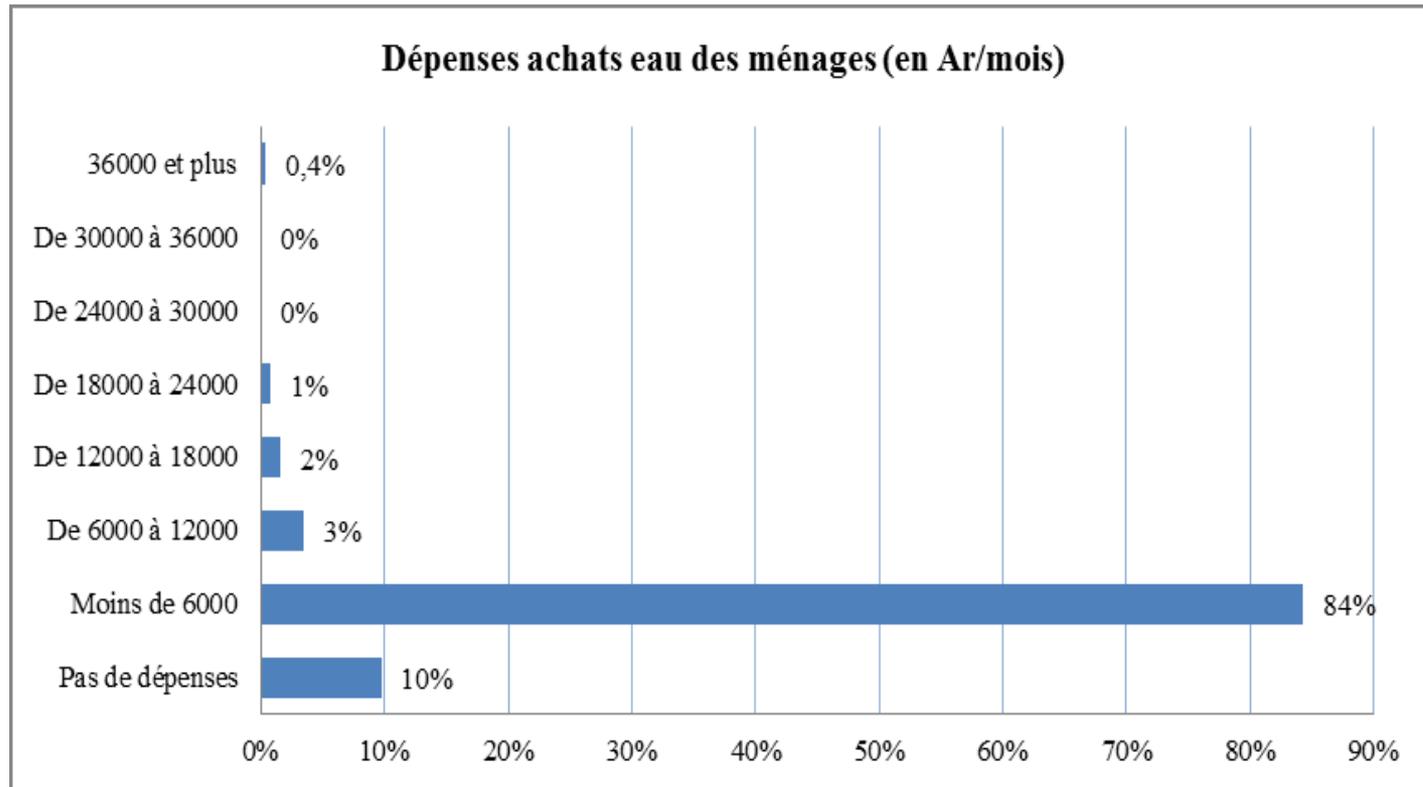
93 L/ménage/jour

Volume d'eau utilisé pour l'alimentation :

42 L/ménage/jour

Approvisionnement en eau actuel des Ménages

18



- 84% de ceux qui ont déclaré avoir des dépenses en eau payent moins de **6 000 Ariary par mois**
- Pour les petites entreprises consommatrices d'eau, le prix moyen de l'eau est de **10 820 Ariary par mois**

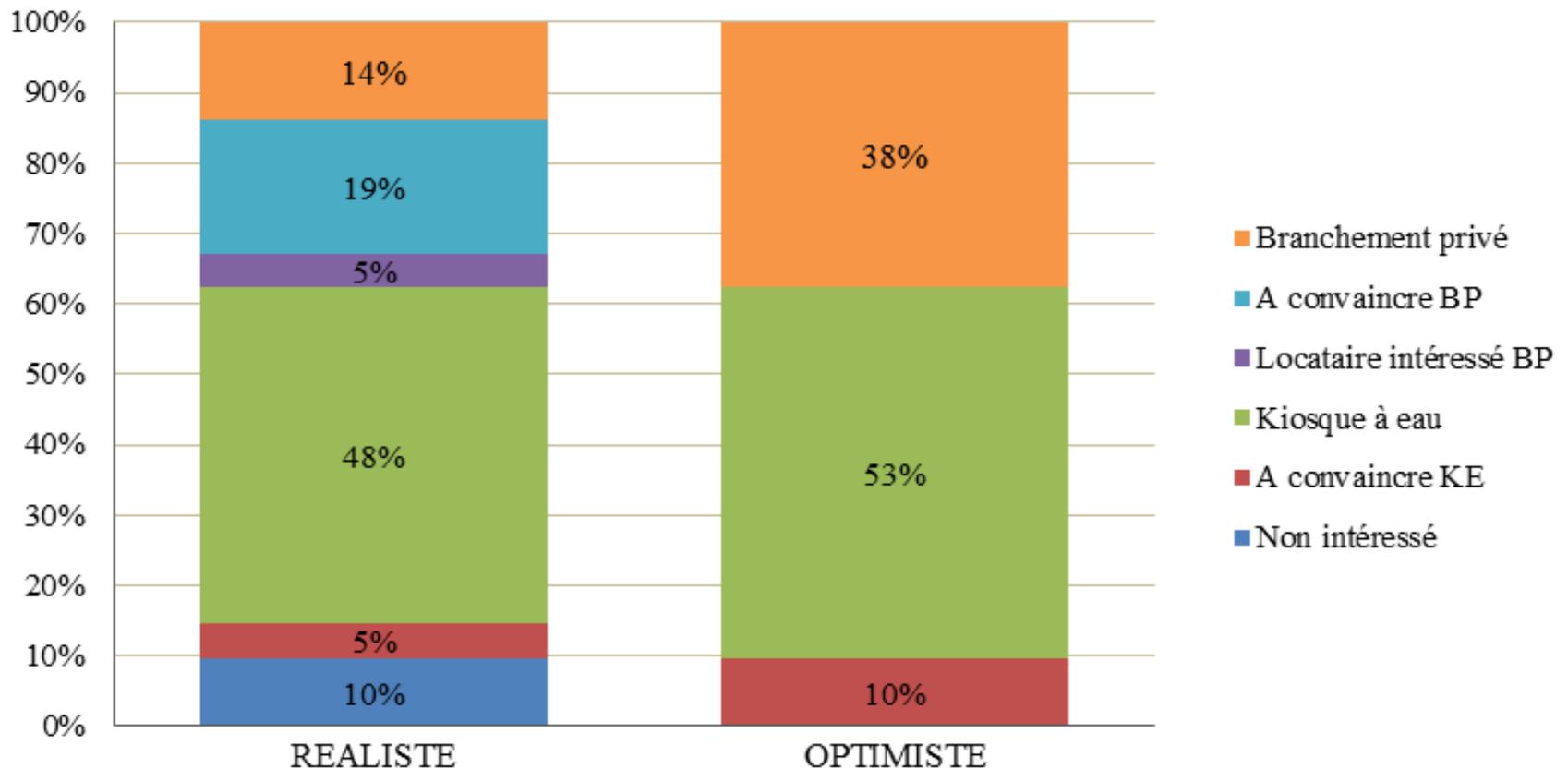
Volonté à se connecter – Ménages

Ménages :

19



Choix de branchement des ménages



Volonté à utiliser le service d'eau

20

En résumé :

	Scénario réaliste	Scénario optimiste
Ménages prêts à avoir un branchement privé	14 %	38 %
Ménages à convaincre pour un BP	24 %	
Ménages prêts à utiliser les kiosques à eau	48 %	53 %
Ménages à convaincre pour les KE	5 %	

Hypothèses du plan d'affaire

21

Horizon

- Taux d'accroissement annuel de la population : 3 %
- Horizon du projet : 15 ans
- Taux d'accès au réseau dans 15 ans : 80%, avec un taux d'accès de départ de 50%

Consommation en eau dans 15 ans (L/jour)

L/jour	Ménage	Entreprises
BP	35	127,5
KE	20	

Un prix de l'eau à l'année 0 et avec une augmentation annuelle de 3% :

- ✓ BP : 1 500 Ar/ m³
- ✓ KE : 750 Ar / m³

Hypothèses du plan d'affaire

22

Part investisseur-gestionnaire

- Part fixée à 5 millions d'Ariary
- Pour ne pas trop impacter le prix de l'eau, l'investissement du gestionnaire est volontairement limité à 2% du montant total des travaux

Les dépenses d'exploitation:

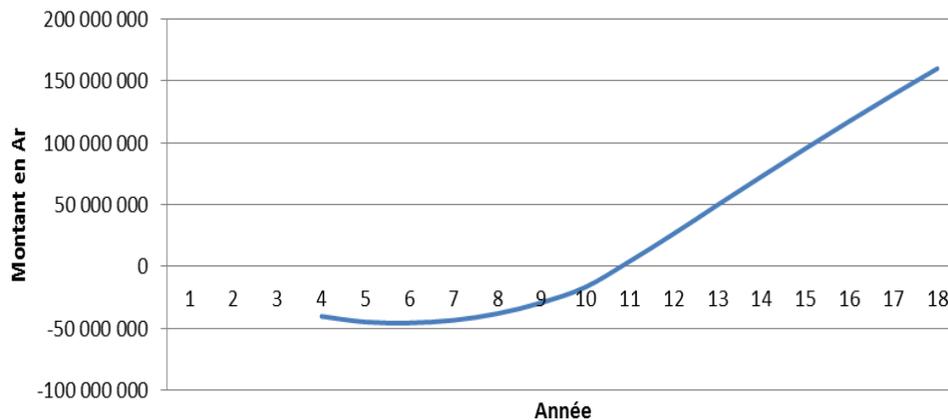
- Fonds de roulement
- Dépenses salariales
- Charges de maintenance et de fonctionnement
- Les taxes et impôts (taxe communale, FNRE, taxe sur les revenus, etc...)

Analyse équilibre gestionnaire- capacité à payer

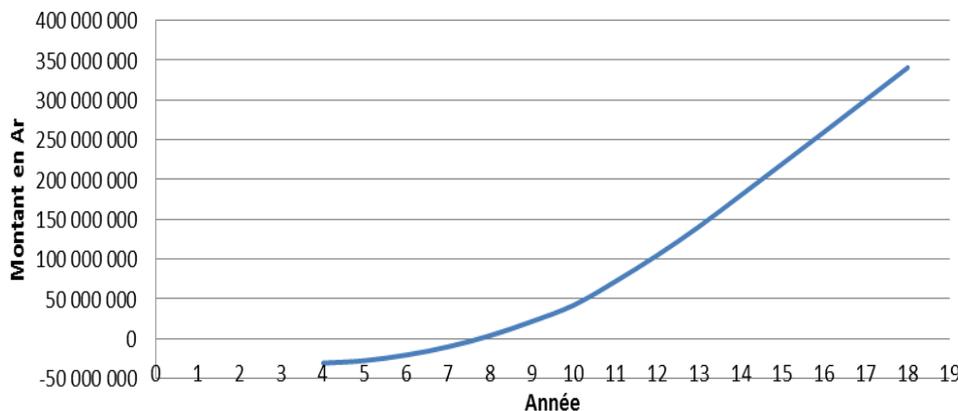
23



Tresorerie cumulative (Ar) - Pessimiste



Tresorerie cumulative (Ar) - Optimiste



	PESSIMISTE	OPTIMISTE
Tri	18,4%	39,5%
Van à 10%	35 799 744	116 485 608
Temps de retour sur investissement	7 ans	4 ans
Tps de retour sur investissement actualisé	9 ans	5 ans



Misaotra Tompoko!

RAKOTONANDRASANA Iarisoa Riana

Responsable zone Sud,

Programme Méddea II / Gret

Tél : 032 11 008 58

E-mail : r_iarisoa@yahoo.fr